

Responsable de la formation
Ghislain CORNILLON

Gestionnaire de formation
Ingrid Erouart
lp-distrisup@iaelille.fr

MODALITÉS D'ACCÈS

PUBLIC VISÉ

- Formation en apprentissage (-26 ans).
- Formation en contrat de professionnalisation.
- Formation continue.

Procédures de Validation des Acquis (VAE, VAP) possibles.
Renseignements et conseils :
Virginie STRIDE - Tél : +33 3 20 12 34 3

PRÉ-REQUIS

BAC+2, mais nous avons déjà accueilli des BAC+3, BAC+4, et même des ingénieurs et titulaires de DEA (pour reconversion) qui font d'excellentes carrières.

Souhaité : Connaissance en gestion commerce ou expérience en distribution, mais non indispensable.

PIÈCES À JOINDRE AU DOSSIER

Pièces demandées lors de votre candidature en ligne :

- Curriculum Vitae à jour
- Lettre de motivation manuscrite
- Photocopie de votre pièce d'identité en cours de validité
- Relevé de notes des épreuves du BAC + diplôme
- Relevés de notes BAC +1 et BAC + 2 (+ diplômes éventuels)

JOURNÉE(S) DE RECRUTEMENT

Lors de la journée de recrutement pour la LP DistriSup, les responsables RH régionaux relation écoles de l'ensemble de nos enseignes-partenaires, sont présents et effectuent directement les entretiens d'embauche pour répondre à leurs besoins de contrats d'apprentissage. Le candidat n'a pas à chercher son contrat d'apprentissage, il lui est proposé directement par la LP DistriSup en cas d'acceptation au sein de cette formation.

UNIVERSITÉ DE LILLE

Université européenne de référence, reconnue pour l'excellence de sa recherche et de sa formation, l'Université de Lille fait de la réussite étudiante une de ses préoccupations majeures et place l'insertion professionnelle au cœur de son engagement. Adossée à une recherche de pointe, son offre de formation se veut en phase avec les évolutions des mondes socio-économique et socio-professionnel afin de contribuer aux grandes transitions de notre société et préparer chacune et chacun, tout au long de sa vie, aux compétences et métiers de demain.

Composée depuis 2022 de 11 composantes et 4 écoles partenaires : ENSAIT, ENSAPL, ESJ Lille, Sciences Po Lille, l'Université de Lille est un acteur des écosystèmes du territoire par les nombreux partenariats qu'elle noue, au profit de ses étudiants et personnels. Les 6500 professionnels et intervenants externes qui s'impliquent dans les activités pédagogiques, le développement de chaires et de coopérations pour accompagner les transitions dans toutes leurs formes, sont autant d'exemples de la dynamique engagée.

inspirons demain !

ÉTUDIER À L'IAE LILLE

École de management de l'Université de Lille et membre du réseau IAE France (38 écoles), l'IAE Lille University School of Management combine les avantages d'une école aux valeurs de l'Université. Elle forme des **cadres de haut niveau, rapidement opérationnels et aux carrières évolutives**, dans tous les métiers de l'entreprise (management, gestion, audit, contrôle, comptabilité, finance, RH, communication, commerce, distribution, achats, marketing...).

Elle accueille chaque année plus de 4000 étudiants en alternance, formation initiale ou continue, dans ses parcours de licence, master ou doctorat. Les savoirs diffusés sont enrichis par la recherche appliquée, en relation avec les entreprises, leurs pratiques et leurs objectifs de gestion. Cette étroite collaboration permet une évolution constante de nos formations et un enrichissement permanent de nos compétences.

look beyond

IAE Lille
University school of management
UNIVERSITÉ DE LILLE - IAE FRANCE
www.iaelille.fr | contact@iaelille.fr

Site Roubaix
651, avenue des Nations Unies
59100 Roubaix
+33 3 20 73 08 05

Site
Roubaix

LICENCE PRO
COMMERCE ET DISTRIBUTION

LP DistriSup
MANAGEMENT
ET GESTION DE RAYON

LICENCE PRO

LP MOE Management opérationnel des entreprises
LP MPE Management de projets événementiels
LP CRTD Création, reprise, transmission, développement

LP DistriSup Management et gestion de rayon

LP MCI PME Métiers du commerce international en PME
LP Banque Conseiller gestionnaire de clientèle bancaire, marché du particulier
LP Assurance Gestionnaire et conseiller en assurance



LP DistriSup MANAGEMENT ET GESTION DE RAYON

Fruit d'un partenariat entre enseignes leaders de la distribution et universités, cette licence DistriSup vous prépare au métier de Manager

OBJECTIFS DE LA FORMATION

L'objectif de cette licence professionnelle est de **former les apprentis au management dans un secteur en pleine évolution : la distribution**. Grâce à l'alternance, les diplômés DistriSup sont rapidement opérationnels et bénéficient d'une évolution de carrière rapide. La complémentarité entre théorie et terrain apporte ainsi un atout majeur à nos diplômés.

ORGANISATION DE LA FORMATION

Spécificités : alternance en apprentissage

Les apprentis sont embauchés par une de nos enseignes partenaires sous contrat d'apprentissage, à hauteur de 80 % du SMIC en termes de rémunération selon notre convention collective. Ils sont donc salariés, détachés en formation dans les établissements universitaires et également inscrits à l'université.

Les Enseignes-Partenaires du centre de Lille

Action, Auchan, Auchan Supermarché, Brico Dépôt, Carrefour, Carrefour Market, Casino, Conforama, HEMA, Leroy Merlin, LIDL, Métro, Monoprix et Supermarché Match.

Périodes d'alternance en entreprise

Environ 35 semaines en magasin, réparties en six ou sept périodes.

Contrôle des connaissances

- Epreuves écrites et/ou orales pour les matières universitaires ;
- Projet tutoré / Mémoire professionnel ;
- Notation pour les périodes entreprise par une grille multicritères.

DÉBOUCHÉS PROFESSIONNELS

Le débouché principal à l'issue de cette LP est Manager d'une équipe au sein d'un magasin physique, rattaché à un rayon ou un secteur. Nos DistriSup évoluent ensuite au sein même de l'enseigne-partenaire pour pouvoir éventuellement aboutir à un poste de Directeur de magasin ou encore Chef de secteur.

SAVOIR-FAIRE ENVISAGÉ

Le manager de rayon gère et anime un rayon spécialisé, sous la responsabilité en hyper ou en grand magasin du Manager de secteur ou du Chef de département ; en super ou en Grandes Surfaces Spécialisées (GSS), du Directeur de magasin (voire d'un chef de groupe).

LES FONCTIONS DU MANAGER DE RAYON

Fonction gestion

Le manager de rayon est responsable de la gestion administrative et financière de son rayon. Il applique les procédures propres au magasin d'accueil et gère également le flux de marchandises de son rayon.

Fonction commerciale

En Hypermarché, il est responsable de la politique commerciale au niveau de son rayon. Il établit le plan de communication pour les promotions et les opérations saisonnières.

En supermarché, le manager de rayon applique la politique commerciale indiquée par sa hiérarchie.

En Hyper et Super, il garantit l'implantation et la tenue du rayon, pour un merchandising parfait.

En GSS (Grande Surface Spécialisée), la fonction recouvre une forte dimension « Relation commerciale avec le client ».

Fonction management

Le manager anime l'équipe de son rayon et applique la politique management du magasin ou de la société. Il participe au recrutement des membres de l'équipe ; organise, répartit le travail de l'équipe, et doit promouvoir la formation.

PROGRAMME PÉDAGOGIQUE

LP DistriSup

Semestre 5

- BCC 1** Découvrir la distribution en tant que Manager
UE **Maîtriser le cadre juridique et concurrentiel de la distribution**
- Droit appliqué à la distribution
- Connaissance de la distribution
- UE** **Développer l'activité d'un rayon**
- Marketing du distributeur
- Gestion et relation client
- Merchandising
- UE** **Maîtrise de soi et remise à niveau**
- Connaissance de soi et développement personnel
- Fonction d'adaptation

- BCC 2** Approfondir une problématique liée au magasin d'accueil
UE **Définir et justifier une problématique appliquée au magasin**
- Projet tutoré

- BCC 3** Apprendre le métier de Manager
UE **Devenir Manager 1**
- Périodes entreprise

LP DistriSup

Semestre 6

- BCC 4** Approfondir ses compétences de Manager
UE **Manager une équipe en distribution**
- Gestion et animation d'équipe
- Droit du travail et relations sociales dans l'entreprise
- UE** **Maîtriser une langue étrangère**
- Anglais
- UE** **Gérer un rayon**
- Gestion comptable et financière
- Gestion de l'information

- BCC 5** Comprendre et animer la gestion d'un rayon/univers
UE **Piloter un rayon et ses flux**
- Logistique
- Jeux d'entreprise
- Prise de décision et pilotage

- BCC 6** Appliquer le métier de Manager
UE **Mettre en place des actions liées à une problématique et évaluer les résultats**
- Projet tutoré
- UE** **Devenir Manager 2**
- Périodes entreprise